

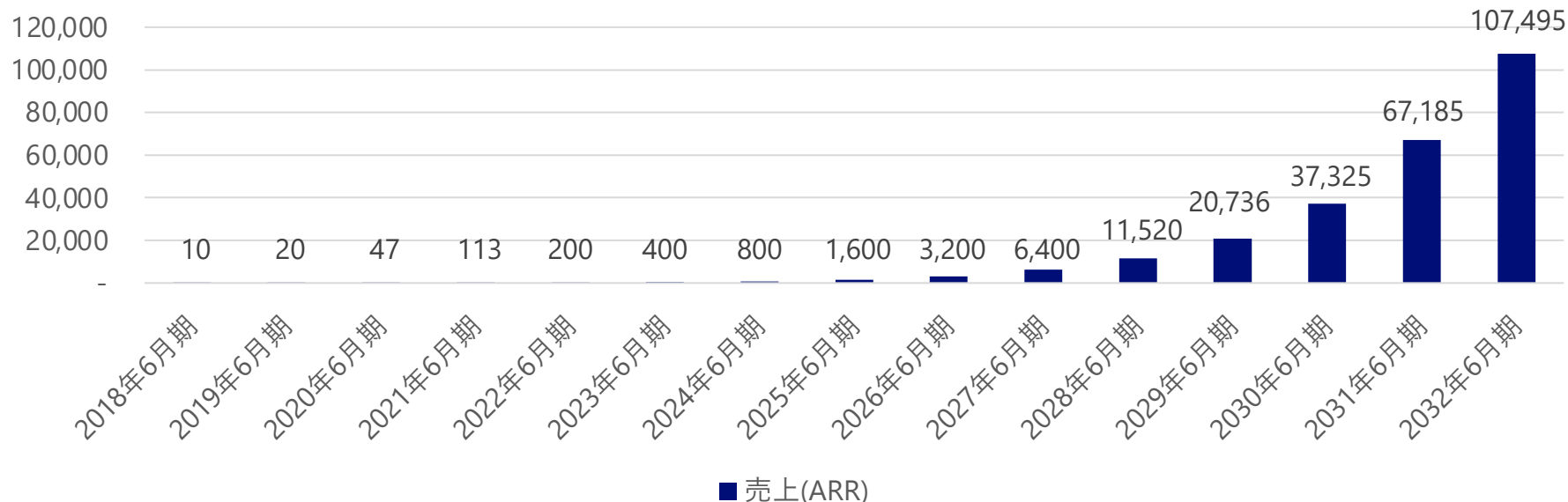
2022年6月期（第9期）上期決算説明会資料

2022/2/15 Tanaakk株式会社



經營概況

年商（ARR）成長計画（単位:百万円）



	2018年6月期	2019年6月期	2020年6月期	2021年6月期	2022年6月期	2023年6月期	2024年6月期	2025年6月期	2026年6月期	2027年6月期	2028年6月期	2029年6月期	2030年6月期	2031年6月期	2032年6月期
売上(ARR)	10	20	47	113	200	400	800	1,600	3,200	6,400	11,520	20,736	37,325	67,185	107,495
前年度比	-	200%	235%	240%	177%	200%	200%	200%	200%	200%	180%	180%	180%	180%	160%

- ・実績：2017年から2022年まで4期連続で年平均売上210%成長、黒字経営
 - ・予測：2022年6月期決算はグループ年商2億円、純利益2000万円を着地予定。年商100億円到達までは毎年年商100%成長、100億円以降は年間60-80%成長を維持。純利益で推移。2026年6月期から2031年6月期の間で有利な資金調達ができるタイミングで上場予定。上場後は配当性向20-30%を予定（企業体質・投資家リレーションシップ構築・企業文化の醸成目的）
- 純資産をもとに長年構築してきた与信を生かし、銀行及び機関投資家との協力で黒字レバレッジ経営を追求

Growth-as-a-Serviceライオンナップ

Growth-as-a-Service™



 US\$27Million

HITSERIES顧客の新規事業年商合計

 YoY 205%

HITSERIES顧客の前年比年商成長率

 US\$276M

HITSERIES顧客の時価総額合計

 130社+

新規事業支援実績

 23社+

創業3年以内で年商1億円以上達成

 7社+

エグジット（IPO、ICO、M&A）

HITSERIES（ヒットシリーズ）は研究開発投資成果をSaaS事業にマイグレーションする新規事業立ち上げサブスクリプションパッケージです。IPO10ヵ年計画の達成を目的として、時価総額1000億円級事業の実現をEquityOps、RevOps、DevOpsでサポートします。TANAACK（タナーク）では創業以来15年間で130社以上の事業立ち上げに関与し、創出した累積売上は130億円を超えています。（2021年12月時点）。HITSERIES顧客の年商合計はUS\$27Million、前年度比205%の増収率でUS\$276Mの時価総額となっています。

1ヶ年計画

Phase 1 クラウドSaaS事業の立ち上げ



SaaSプロトタイピング

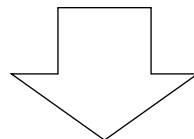


SaaS DevOps（量産体制確立）



SaaS RevOps（販売網確立）

ARR 1 億円の達成 = プロダクトマーケットフィット（PMF）・スケールテストをクリア



8ヶ年計画

Phase 2 IPO8ヵ年計画（ユニコーン上場）



IPO週次アクションプラン管理



SaaS Equity資本政策



プライベートエクイティ

Growth-as-a-Service

企業成長を月額課金（サブスクリプション）で実現。小さく始めて大きく育てるグロースアズアサービス

フェーズ1 クラウドラボによるプロトタイプ

フェーズ2 量産体制確立(DevOps)

フェーズ3 売上増 RevenueOps

HITSERIES

HITSERIES

HITSERIES

事業立案

予算策定

MVP開発

SaaS化

DevOps

PaaS化

販売網設計
代理店契約モデル

営業KPI設計
パイプライン管理

SEO/SNS/デジタル
アド/サイトスピード

HITSCAN **HITSTOCK**

SaaSify

DevOps

PaaSify

PRM

SFA

MA

ヒットスキャン事業立案 ヒットプラン予算策定 ヒットストック事業構築

フェーズ4 クラウドによるIPO計画策定・進捗管理

フェーズ5 資本政策(EquityOps)

フェーズ6 資本調達 (ファンドレイズ)

HITSERIES

HITSERIES

HITSERIES

EquityOps
KPI

RevOps
KPI

DevOps
KPI

パブリック
リレーション

インベスター
リレーション

アナリスト
リレーション

企業価値算定

カーブアウト

シリーズA投資

EquityOps

RevOps

DevOps

PR

IR

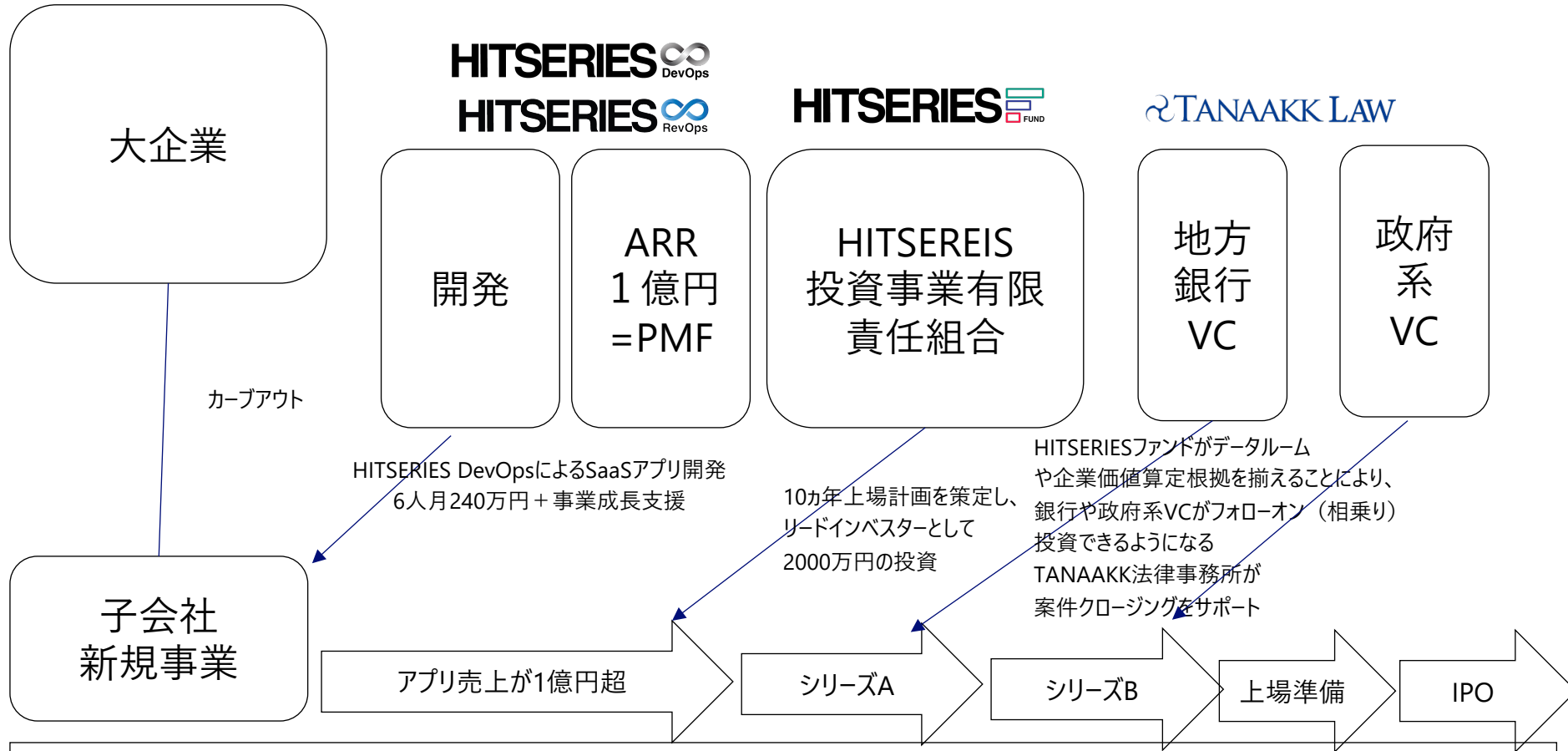
AR

Pricing

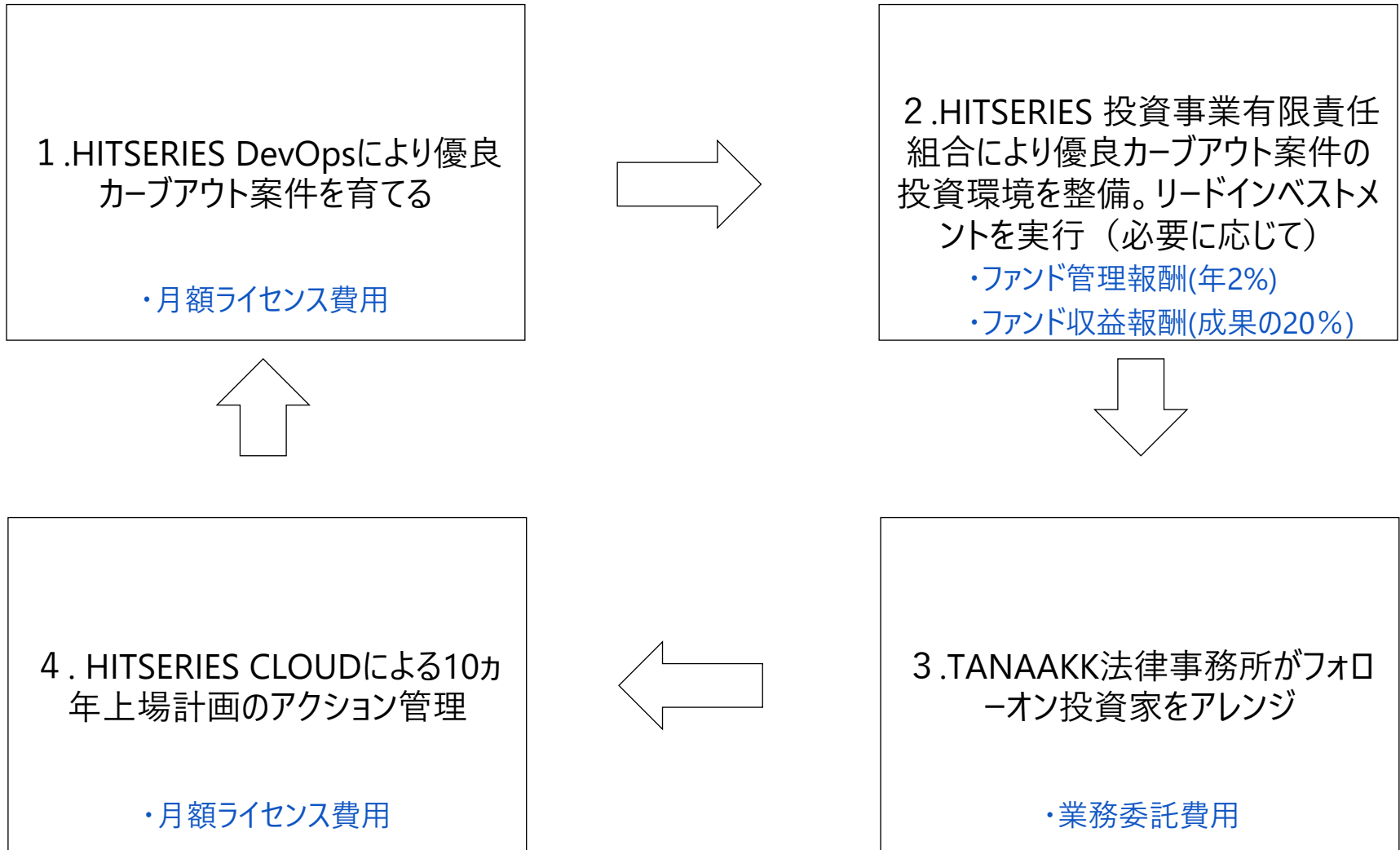
CarveOut

Series A

売上1億円に到達すれば上場は予測可能

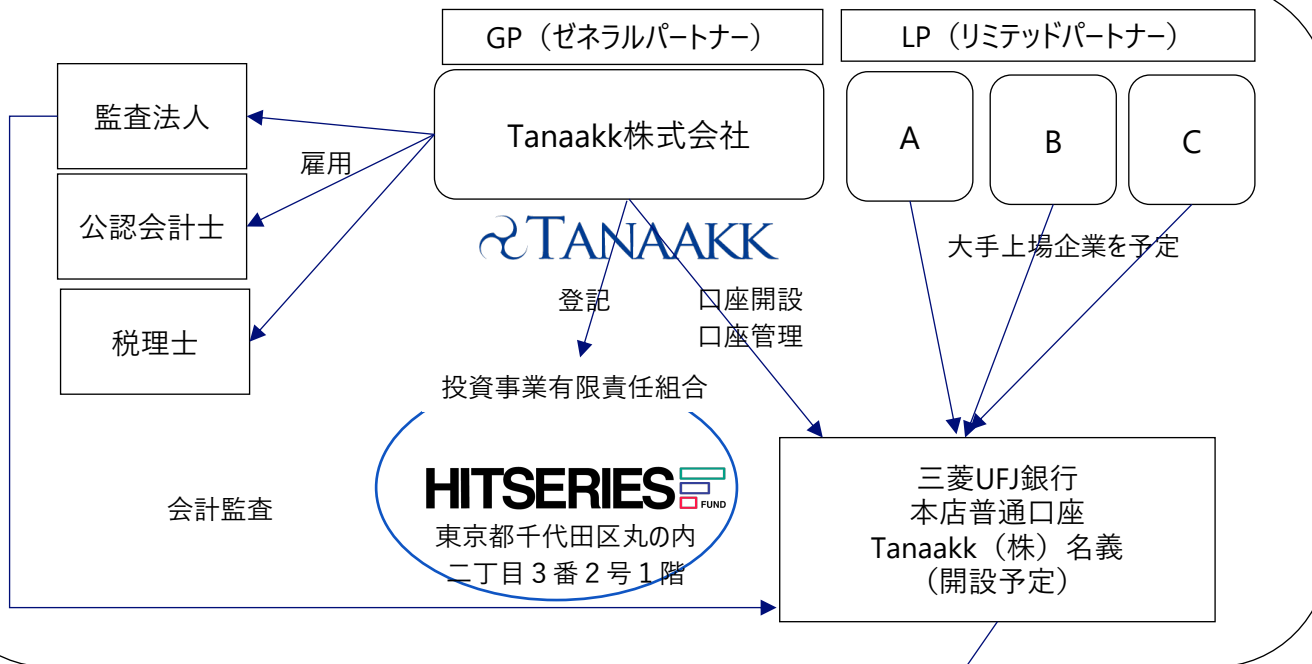
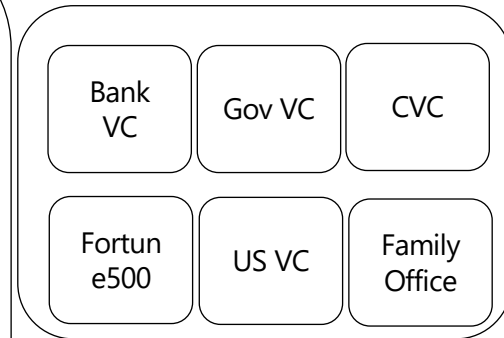


- ①子会社化 or カーブアウト
- ②資本政策・インセンティブストラクチャの整理
- ③HITSERIESファンドによる株式価値評価およびプレシードA
- ④シリーズA銀行系VCのコンソーシアム組成（TANAACKがアレンジ）
- ⑤シリーズB政府系VCのコンソーシアム組成（TANAACKがアレンジ）
- ⑥証券会社の選択、監査法人選択
- ⑦上場準備
- ⑧上場



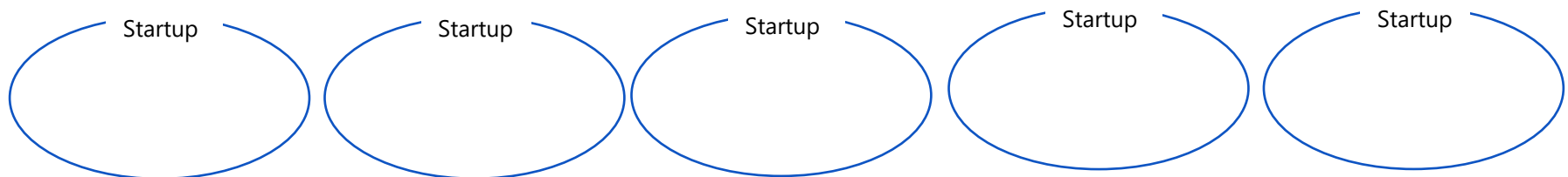
HITSERIES投資事業有限責任組合スキーム

フォローオン投資家



投資実行

フォローオン投資家の招聘
Tanaakk法律事務所



TANAAKK Global Location



TANAAKK INC | North America HQ
L85 1WTC, 285 Fulton St, New York, NY
10006, United States



TANAAKK K.K. | Japan HQ
TANAAKK LAW | Group Law firm
HITSERIES LPS | Private Equity Fund
1F 2-3-2 Marunouchi Chiyoda Tokyo 100-0005 Japan



TANAAKK PTE. LTD. | APAC HQ,
Singapore
L39, MBFC T2, 10 Marina Blvd, tower 2,
Singapore 018983



TANAAKK Sendai | Sendai startup lab
2F 3-1-6 Nigatake Miyagino Sendai Miyagi 983-
0036 Japan



TANAAKK LIMITED | Greater China HQ,
Hong Kong SAR
L19 2IFC, 8 Finance Street, Central Hong
Kong



TANAAKK Vietnam | Vietnam devops lab
L4, N01-T4 Do Nhuan str., Bac Tu Liem, Hanoi, Vietnam



TANAAKK LTD | EMEA Head Quarter
Kemp House, 160 City Road
London, EC1V 2NX, United Kingdom

URL <https://tanaakk.co.jp> E-mail jp@tanaakk.co.jp